

Exclusive Networks acquiert VADition au Royaume-Uni

Ce rachat s'inscrit dans la stratégie d'expansion pan européenne du Groupe

Boulogne le 30 juin 2011 - Exclusive Networks, distributeur européen à valeur ajoutée spécialisé dans les solutions informatiques professionnelles, annonce aujourd'hui l'acquisition de VADition au Royaume-Uni*, un distributeur à valeur ajoutée de technologies conçues pour les entreprises 2.0. Ce rachat fait suite à l'acquisition d'Arc Technology en juillet 2009. Le rapprochement de ces deux structures permet à Exclusive Networks UK de devenir le tout premier distributeur à valeur ajoutée de technologies de rupture innovantes pour les revendeurs s'adressant aux PME, grands comptes et au secteur public.

Les co-fondateurs de VADition, Neil Ledger et Ian Morris, nommés conjointement PDG, prendront la responsabilité des opérations sur le territoire britannique. Le site de Hampshire de VADition deviendra le centre européen de support et de service 24h/24 et 7 jours/7 du Groupe. Exclusive Networks, déjà présent à Chesterfield, étend ainsi considérablement sa présence sur le territoire.

« Stratégiquement, nous souhaitons renforcer notre présence au Royaume-Uni et poursuivre la construction de notre réseau de distribution européen », commente Olivier Breittmayer, Président d'Exclusive Group. « Nous sommes ravis de collaborer avec une entreprise de l'envergure de VADition qui partage notre ambition et notre vision du métier. De nombreux points communs réunissent les deux sociétés : elles ont été créées au même moment, partagent le même intérêt pour l'innovation technologique et privilégient le modèle de distribution exclusive ou de partenariat privilégié avec leurs fournisseurs. VADition s'est donc rapidement imposé comme une évidence et nous sommes désormais impatients de collaborer et d'évoluer ensemble. »

Pour Neil Ledger et Ian Morris, les co-fondateurs de VADition, « faire partie d'Exclusive Networks est une véritable opportunité. Nous partageons de nombreuses valeurs, que ce soit en termes de culture, de vision technologique ou de stratégie d'entreprise. Ce rachat témoigne de l'excellent travail réalisé par les équipes de VADition : nous connaissons une croissance fulgurante depuis 3 ans, nos revenus annuels dépassent les £ 30 millions et nous venons de lancer nos activités au Benelux. Le *Sunday Times Fast Track 100 league table* vient par ailleurs de nous élire 3^{ème} entreprise privée anglaise la plus performante en terme de rapidité de croissance en 2010. Nous continuerons à nous investir pour aider Exclusive Networks à atteindre son potentiel de croissance sur le marché anglais. »

* Le montant de cette acquisition demeure confidentiel.

Chris Walsh, Directeur des Ventes chez Exclusive Networks UK complète : « Nous évoluons sur des marchés similaires, cependant nous n'avons que très peu de fournisseurs en commun (Exinda et Fortinet), ce qui représente un potentiel de croissance incroyable pour nos marques partenaires et nos revendeurs. L'étendue de notre offre est aujourd'hui inégalée sur le territoire britannique, et nous confère un avantage compétitif indéniable.»

Avec un chiffre d'affaires 2011 estimé à 180 millions d'euros et plus de 200 collaborateurs répartis dans 11 pays, cet accord confirme l'ambitieuse stratégie de croissance d'Exclusive Group pour s'imposer de-facto comme le distributeur à valeur ajoutée incontournable à travers toute l'Europe.

A propos d'Exclusive Group

Exclusive Group est un distributeur à valeur ajoutée européen spécialisé dans les solutions critiques de sécurité, d'infrastructure et de stockage.

Exclusive Group est reconnu pour commercialiser des solutions très innovantes et visionnaires répondant à des besoins existants ou émergents tels que la gestion unifiée des menaces.

Les clés du succès d'Exclusive Group reposent sur ses compétences techniques éprouvées et son engagement auprès de ses partenaires opérateurs, intégrateurs, VARs et SSII (consulting, formations et support) et de ses éditeurs/constructeurs notamment dans la définition de leur business plan et actions marketing.

Aujourd'hui, Exclusive Group, dont le siège est basé en France, est présent dans 11 pays : France (Paris, Lyon et Montpellier), Espagne, Portugal, Italie, Angleterre, Pays-Bas, Belgique, Afrique, Suède, Finlande et Norvège.

A propos de VADition

VADition (www.vadition.com) est un distributeur de solutions dédiées aux entreprise 2.0 permettant de combiner impératifs commerciaux et défis technologiques imposés par les nouveaux standards informatiques et les nouvelles méthodes de travail.

Les partenaires de VADition doivent faire preuve d'un véritable engagement et d'une grande capacité d'adaptation en fournissant rapidement une technologie innovante accélérant, automatisant, consolidant et sécurisant les activités informatiques. VADition est reconnu par les publications spécialisées réputées et par les analystes pour son approche stratégique à valeur ajoutée et par le Sunday Times pour sa croissance soutenue et sa rentabilité, faisant de la société l'une des plus performantes du Royaume-Uni.

Contacts presse

Grayling France

Céline Bitauld / Stéphanie Gault

Tél : 01 55 30 71 01 / 80 99

celine.bitauld@grayling.com / stephanie.gault@grayling.com

www.grayling.com

Exclusive Group

Virginie Mouton

Tél : 01 79 71 84 15

vmouton@exclusive-networks.com

www.exclusive-networks.com